



Vásárolj Safire-t- vezess új autót

Nem csak terméket adunk - üzleti növekedést támogatunk.

A Safire Partner Program egy olyan együttműködési lehetőség, amely a stabil értékesítést és a hosszú távú üzleti növekedést támogatja. Azon Partnereinknek, akik elköteleződnek a Safire termékek mellett, és vállalják a meghatározott havi forgalmat, a szerződés időtartamára céges használatú autót adunk.

A program 2 éves együttműködésre épül, és egy teljes körű szolgáltatással biztosított járműhasználatot kínál. Az autókhoz kapcsolódó minden üzemeltetési költséget átvállalunk, beleértve a kötelező szervizeket, a kopó-forgó alkatrészek cseréjét, a téli és nyári gumiabroncsokat azok tárolásával és cseréjével együtt, a casco, kötelező és GAP biztosítást, valamint a cégautóadót, gépjárműadót és a 0-24 órás assistance szolgáltatást is. A partnernek nincs sem fenntartási költsége, sem adminisztrációs terhe, az autót **kizárólag tankolnia és használnia kell.**

Mindent tartalmazó autócsomag

Kötelező szervizek

Casco + kötelező + GAP

Téli-nyári gumiabroncsok

0-24 assistance

Cégautóadó és gépjárműadó

Adminisztráció nélkül

2 éves program

céges használatú autó



A Safire kiemelt előnyei

5 év garancia

Védett árak

Ingyenes szállítás

Modellek és forgalmi szintek

A programban elérhető modellek és a hozzájuk tartozó havi nettó Safire vásárlási értékek.



Toyota Corolla Sedan
hybrid



Ford Kuga
SUV benzín



KIA Sportage
SUV hybrid

Személyautók partnertípusonként

Modell		Telepítő partnerek	Viszonteladó partnerek*
Toyota Corolla Sedan hybrid	nettó	970.000 Ft / hó	1.460.000 Ft / hó
Toyota Corolla Kombi hybrid	nettó	1.150.000 Ft / hó	1.700.000 Ft / hó
Ford Kuga SUV benzín	nettó	1.200.000 Ft / hó	1.800.000 Ft / hó
KIA Sportage SUV hybrid	nettó	1.490.000 Ft / hó	1.900.000 Ft / hó

*magasabb kedvezmények mellett

Haszongépjárművek telepítők részére

Modell	Havi nettó vásárlás
Ford Courier Trend, diesel	1.200.000 Ft / hó
Ford Transit Trend, diesel	1.490.000 Ft / hó



Nem találja a kínálatban az ön által preferált autót? Keressen bennünket modellre szabott ajánlatainkért.

Miért Safire?

Dolgozz Safire-rel, és építs velünk egy erősebb, hatékonyabb üzletet.

A Safire Smart videotechnikai termékcsalád stabil alapot biztosít a programhoz. A termékek öt év garanciával érhetőek el, hat hónapon belül azonnali cseregaranciát biztosítunk, megfelelnek az NDAA kiberbiztonsági követelményeknek, és jelentős európai raktárkészlet áll mögöttük. A védett árstruktúra biztosítja a kiszámítható és stabil partneri árrést, mivel a viszonteladói, telepítői árak nem jelennek meg az interneten.

A programban részt vevő partnereink kiemelt támogatásban részesülnek. Egyedi akciókat és kedvezményeket biztosítunk számukra, dedikált ügyféltámogatással dolgozunk, valamint minden rendelést értékhatártól függetlenül ingyenesen szállítunk ki.

A Safire Partner Program nem egyszeri promóció, hanem hosszú távú, teljesítményalapú együttműködés, amely kiszámítható növekedést, stabil üzleti háttérrel és kézzelfogható előnyt kínál.

Széles termékportfólió - több, mint videotechnika

A Safire Partner Program egyik legnagyobb előnye, hogy a Safire nem csupán videotechnikai márka, hanem egy komplex biztonságtechnikai és IT megoldásokat kínáló portfólió, amely lehetővé teszi partnereink számára a komplett projektek megvalósítását.

A Safire kínálatában megtalálhatók:



VR

Videotechnikai rendszerek

Modern IP kamerák, hőkamerák, rögzítők és analóg rendszerek széles választéka, AI-alapú analitikával, 4K felbontással és felhőalapú eléréssel, lakossági és professzionális projektekhez egyaránt.



HÉ

Hálózati és IT infrastruktúra

PoE switchek, strukturált kábelezési megoldások, rack szekrények, hálózati kiegészítők és IP eszközök, amelyek lehetővé teszik a stabil és megbízható rendszerek kiépítését.



AM

Audiovizuális megoldások

Professzionális CCTV monitorok, nagy fényerejű kijelzők és digital signage megoldások vezérlőközpontokhoz, üzletekhez és ipari alkalmazásokhoz.



BÉ

Beléptető és hozzáférés-kezelő rendszerek

Kódos, RFID és biometrikus beléptető, munkaidő-nyilvántartó rendszerek, valamint forgóvilág és motoros beléptető kapuk irodák, gyárak és intézmények számára.



VK

Video kaputelefon rendszerek

IP alapú video kaputelefonok mobil eléréssel, modern és könnyen telepíthető kivitelben.

RÉ

Retail és lopásvédelmi megoldások

Bolti lopásvédelmi rendszerek és kiegészítők üzletek és kereskedelmi környezetek számára.

EÉ

Energiaellátás és infrastruktúra

Tápegységek, akkumulátorok, napelemes rendszerek és mobil megfigyelő megoldások kültéri alkalmazásokhoz.

TÉ

Telepítési és szerelési kiegészítők

Kameratartók, kötődobozok, kábelek, csatlakozók és egyéb eszközök a gyors és professzionális kivitelezéshez.



Portfólió, feltételek és kapcsolat

1000+

A Safire portfólió több mint 1000 terméket foglal magában, így az nem csupán egy termékmárka — hanem egy teljes biztonságtechnikai megoldásplatform.

Belépési feltételek és működés

A programba történő belépés feltétele, hogy a partner három egymást követő hónapban teljesítse a vállalt havi forgalmat. Ez biztosítja, hogy a programban való részvétel stabil, valós értékesítési teljesítményen alapuljon.

A program során rugalmasan kezeljük a havi ingadozásokat. Amennyiben egy adott hónapban a forgalom elmarad a vállalt szinttől, lehetőség van két egymást követő hónap vásárlási értékeinek összevonására. Ha az átlag eléri az elvárt szintet, a program zavartalanul folytatható.

További részletekért keresse értékesítő kollégánkat az alábbi elérhetőségeken:

Urkuti Péter

+36 70 608 5505

urkutipeter@zmax.hu

Dedikált
ügyféltámogatás

Egyedi akciók és
kedvezmények

A Safire Partner Program 2026. május 4-ével indul és határozatlan ideig tart.

A Safire Partner Program a Zmax Biztonságtechnikai Kft. promóciója; a megjelent árak és adatok tájékoztató jellegűek, nem minősülnek közvetlen ajánlattételnek.

